



**1 JOUR**

**ARRIVÉE : 8H00** / Fin du stage : 16h

**STAGE ANIMÉ PAR : Maryse Portier**

**SESSIONS**

1 7 avril 2021

2 7 octobre 2021



## PUBLIC

**OUVERT AUX CHEFS D'ENTREPRISE  
ET/OU AU PERSONNEL DE VENTE**

**DÉVELOPPER UNE CULTURE  
D'ENTREPRISE ET DU DÉTAIL POUR  
ACCROÎTRE LA PERFORMANCE**

La vente n'est pas seulement une affaire de discours : c'est une somme d'attentions, de détails et une véritable culture portée aussi bien sur le produit qu'au service du client. La riche expérience de Maryse Portier est pleinement mise à profit pour ce stage, où elle partage ses conseils pratiques, particulièrement adaptés pour développer la performance des équipes de vente. Ainsi, chacun reçoit les clés pour non seulement vendre plus, mais aussi vendre mieux, en offrant un accueil personnalisé et des recommandations pertinentes.



## MODALITÉS D'INSCRIPTION

**LES STAGES SONT LIMITÉS À UN MAXIMUM  
DE 8 PARTICIPANTS.**

Dès que vous aurez choisi une date, inscrivez-vous très vite auprès de votre commercial ou de Christelle.

En cas d'empêchement merci de nous avertir dans les meilleurs délais, afin que nous propositions votre place à un(e) de vos collègues, (repas sur place assuré).

## LIEU DU STAGE

**Moulins Bourgeois - 77510 Verdelot**

### CONTACTS

Moulin - tél. : **01 64 04 81 04**  
Christelle - tél. : **01 64 04 82 75**